

EasyPOS omsætningsstyret rabat

Her beskrives, hvordan man kan benytte omsætningsstyret rabat i EasyPOS.

Version 1.0

Februar 2016

Skrevet af Michael Vilhelmsen

Indhold

1	Omsætningsstyret rabat.....	2
2	Opsætning af omsætningsstyret rabat.....	2
3	Knytning af omsætningsstyret rabat til kunde	4
4	Udløsning af omsætningsstyret rabat.	5

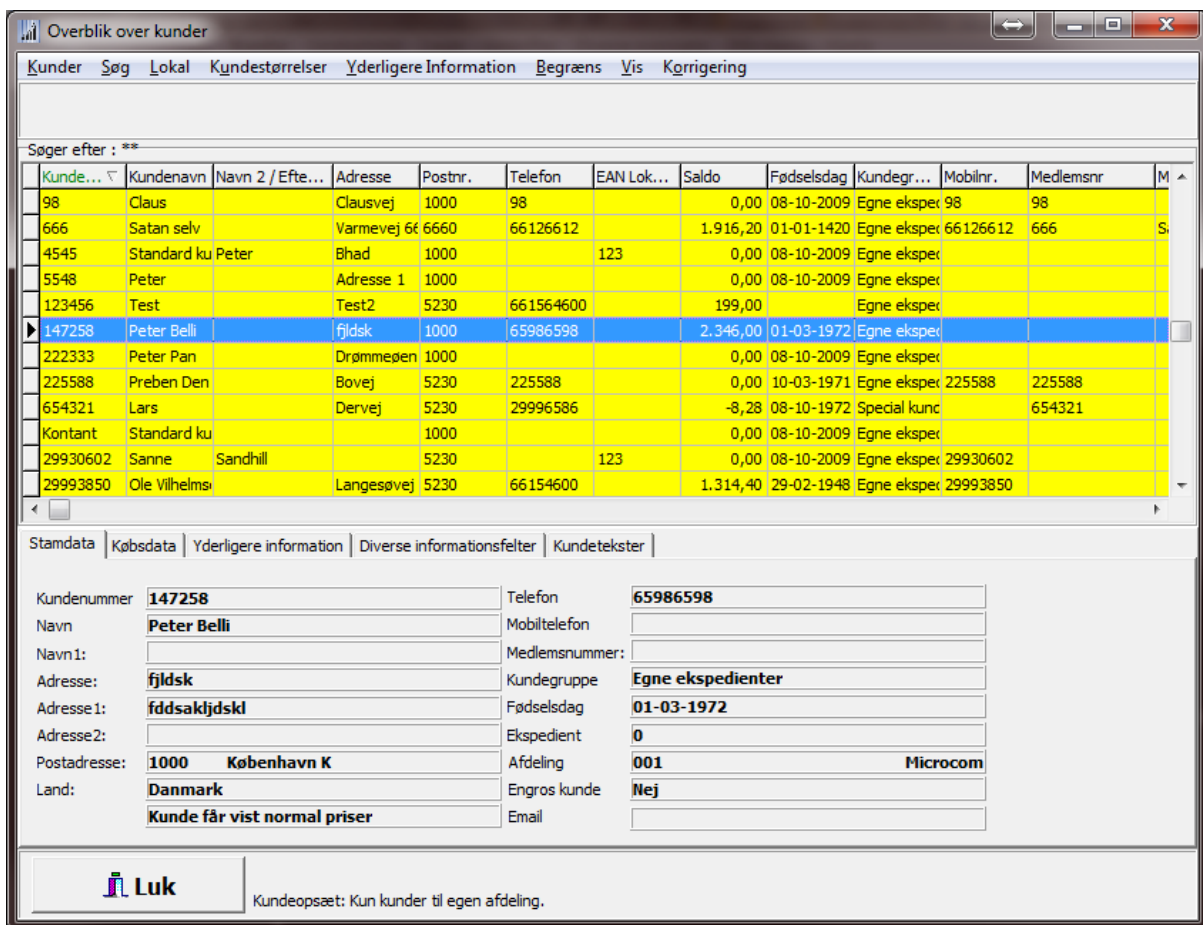
1 Omsætningsstyret rabat.

I EasyPOS kontor er det muligt at angive nogle omsætningsgrænser, som når de overskrides vil udløse en rabat.

Omsætningsstyret rabat knytter sig altid til en kunde i EasyPOS.

2 Opsætning af omsætningsstyret rabat

For at sætte grænserne op, skal man starte EasyPOS Kontor. Herefter skal man ind i punktet <Kunder> og <Kunder>. Man vil se dette vindue:



Overblik over kunder

Kunder Søg Lokal Kundestørrelser Yderligere Information Begræns Vis Korrigering

Søger efter : **

Kunde...	Kundenavn	Navn 2 / Efte...	Adresse	Postnr.	Telefon	EAN Lok...	Saldo	Fødselsdag	Kundegr...	Mobilnr.	Medlemsnr	M
98	Claus		Clausvej	1000	98		0,00	08-10-2009	Egne eksper	98	98	
666	Satan selv		Varmevej 66	6660	66126612		1.916,20	01-01-1420	Egne eksper	66126612	666	S
4545	Standard ku Peter		Bhad	1000		123	0,00	08-10-2009	Egne eksper			
5548	Peter		Adresse 1	1000			0,00	08-10-2009	Egne eksper			
123456	Test		Test2	5230	661564600		199,00		Egne eksper			
▶ 147258	Peter Belli		fjldsk	1000	65986598		2.346,00	01-03-1972	Egne eksper			
222333	Peter Pan		Drømmeøen	1000			0,00	08-10-2009	Egne eksper			
225588	Preben Den		Bovej	5230	225588		0,00	10-03-1971	Egne eksper	225588	225588	
654321	Lars		Dervej	5230	29996586		-8,28	08-10-1972	Special kunc		654321	
Kontant	Standard ku			1000			0,00	08-10-2009	Egne eksper			
29930602	Sanne	Sandhill		5230		123	0,00	08-10-2009	Egne eksper	29930602		
29993850	Ole Vilhelms		Langesøvej	5230	66154600		1.314,40	29-02-1948	Egne eksper	29993850		

Stamdata Købsdata Yderligere information Diverse informationsfelter Kundetekster

Kundennummer: **147258** Telefon: **65986598**

Navn: **Peter Belli** Mobiltelefon:

Navn1: Medlemsnummer:

Adresse: **fjldsk** Kundegruppe: **Egne ekspedienter**


Adresse1: **fddsakljdskl** Fødselsdag: **01-03-1972**

Adresse2: Ekspedient: **0**

Postadresse: **1000 København K** Afdeling: **001 Microcom**

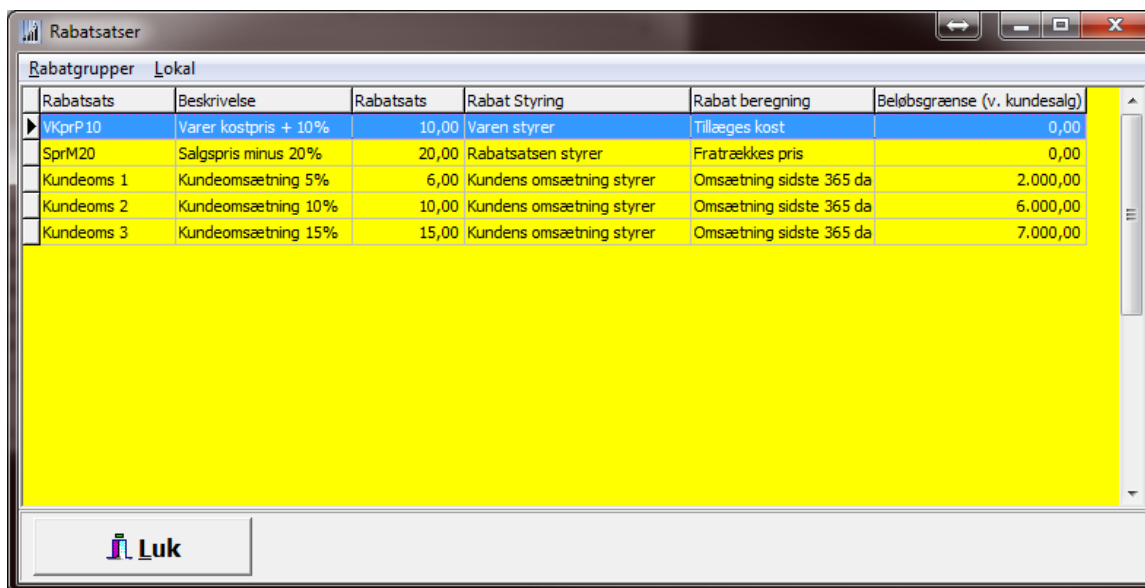
Land: **Danmark** Engros kunde: **Nej**

Kunde får vist normal priser Email:

 Luk

Kundeopsæt: Kun kunder til egen afdeling.

Her skal man vælge punktet: <Lokal> og <Rabatgrupper>. Man vil så se:

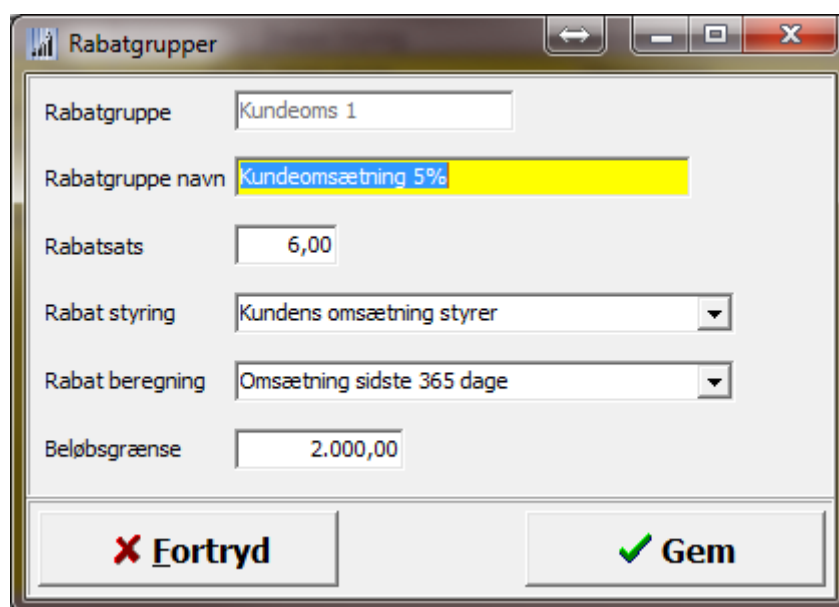


Rabatsats	Beskrivelse	Rabatsats	Rabat Styring	Rabat beregning	Beløbsgrænse (v. kundesalg)
VKPrP 10	Varer kostpris + 10%	10,00	Varen styrer	Tilleges kost	0,00
SprM20	Salgspris minus 20%	20,00	Rabatsatsen styrer	Fratrækkes pris	0,00
Kundeoms 1	Kundeomsætning 5%	6,00	Kundens omsætning styrer	Omsætning sidste 365 da	2.000,00
Kundeoms 2	Kundeomsætning 10%	10,00	Kundens omsætning styrer	Omsætning sidste 365 da	6.000,00
Kundeoms 3	Kundeomsætning 15%	15,00	Kundens omsætning styrer	Omsætning sidste 365 da	7.000,00

Det er her, hvor man kan oprette og vedligeholde rabatgrupper, som kan knyttes til kunderne. Man kan lave grupper, hvor der sælges til salgspris minus 30%, kostpris +20% eller omsætningsbestemte rabatgrupper.

Det er muligt at lave alle de omsætningsbestemte rabatgrupper, man har lyst til.

For at oprette en ny, vælger man <Rabatgrupper> og <Ny>. Så vil man se:



Rabatgruppe: Kundeoms 1

Rabatgruppe navn: Kundeomsætning 5%

Rabatsats: 6,00

Rabat styring: Kundens omsætning styrer

Rabat beregning: Omsætning sidste 365 dage

Beløbsgrænse: 2.000,00

Buttons: **X Fortryd** | **✓ Gem**

Her skal man angive:

- **Rabatgruppe** – Dette er et entydigt navn, som brugeren selv bestemmer
- **Rabatgruppe navn** – Dette er et navn, som brugeren selv bestemmer. Det anbefales, at det er et sigende navn, som fortæller, hvad rabatgruppen gør.

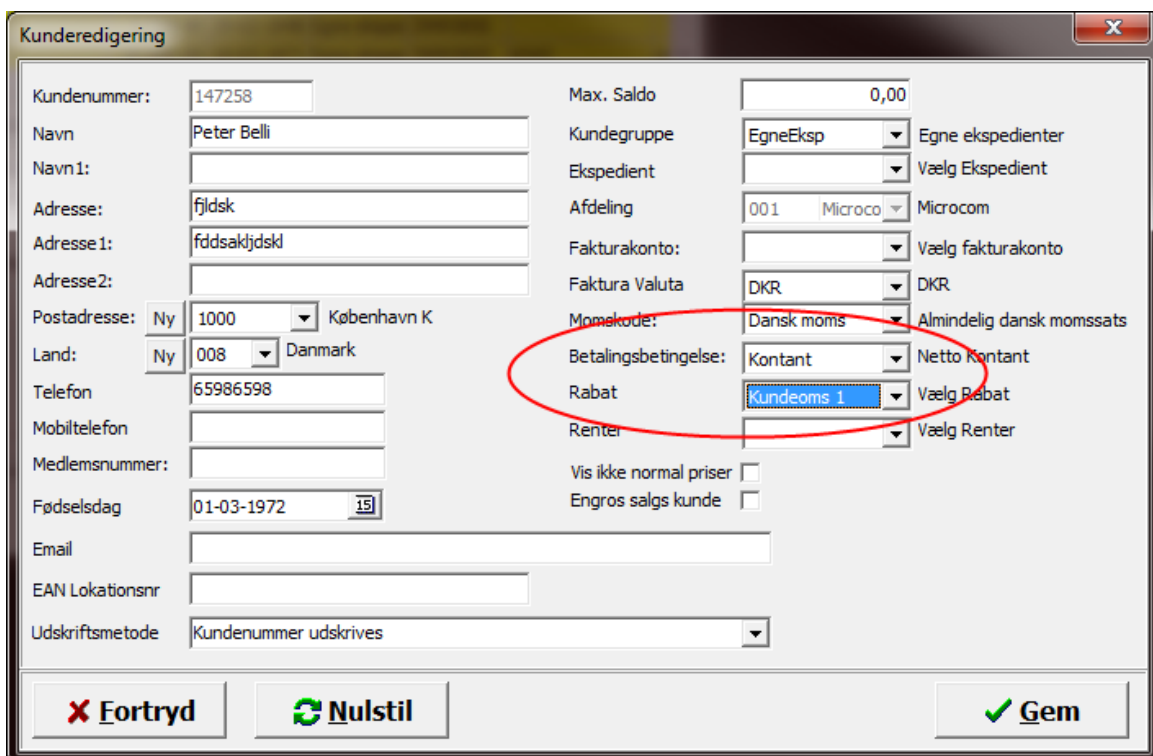
- **Rabatsats** – Her angives den rabatsats, der skal udløses.
- **Rabatstyring** – Her skal man vælge *Kundens omsætning styrer*.
- **Rabatberegning** – Her skal man vælge imellem:
 - *Omsætning indeværende kalenderår*
 - *Omsætning sidste 365 dage*
- **Beløbsgrænse** – Her angives, hvad beløbsgrænsen skal være, for at den træder i kraft.

I dette eksempel er der angivet 3 omsætningsstyrede rabatgrupper, hvor beløbsgrænserne er hhv. 2000, 6000 og 7000, med tilhørende rabatprocentsatser 6%, 10% og 15%.

3 Knytning af omsætningsstyret rabat til kunde

Når man opretter eller redigerer en kunde, skal man således bare knytte én (vilkårlig) af de oprettede omsætningsstyrede rabatposter til kunden. Herved er EasyPOS Salg klar over, at der skal findes den korrekte omsætningsstyrede rabatgruppe og dennes rabatprocent.

For at gøre dette, skal man redigere en kunde, hvilket sker via <Kunder> og <Rediger>. Man vil se:



Som det ses, skal man bare vælge én af de omsætningsstyrede rabatgrupper (ligeegyldigt hvilken af de 3 i ovenstående eksempel).

Ønsker man at dette skal gælde for alle fremtidige kunder, som man opretter, skal man redigere sin *standard kunde*. Det sker via <Kunder> og <Rediger standardkunde>.

4 Udløsning af omsætningsstyret rabat.

Når en kunde så komme ind og handle, og kunden knyttes til et salg, vil programmet se, hvad der er købt for de sidste 365 dage eller indenfor indeværende kalenderår alt efter omsætning.

Dette beløb *plus* beløbet af den igangværende ekspedition vil være den omsætning, der udløser rabat.

I vores eksempel:

- Kunden har de forgangne 365 dage købt for 5800 kroner.
- Kunde er i gang med at købe for 300 kroner.
- Omsætningen er derfor 6100, hvilket svarer til **Kundeoms 2**, hvor der skal gives 10% rabat.